

PRÉSENT PARTOUT AU QUÉBEC ET BIEN IMPLANTÉ EN FRANCE  
**LE PLUS IMPORTANT RÉSEAU** DE  
FRANCHISES EN ENTRETIEN MÉNAGER



# INDÉTRÔNABLE

CHOIX DU CONSOMMATEUR DEPUIS 7 ANS AU QUÉBEC

MEMBRE



LE TEMPLE DE LA RENOMMÉE  
CONSEIL QUÉBÉCOIS DE LA FRANCHISE



PLUS DE  
**24 PRIX**  
D'EXCELLENCE



**3** MAILLONS  
D'OR

**ADELEPLUS.COM**

FONDÉE AU QUÉBEC EN 1994



# Adèle plus

## Nouvelle image, même souci d'excellence depuis 1994

Chez Adèle vous trouverez de véritables partenaires de votre volonté de réussir en affaires et la meilleure qualité d'accompagnement.

PHOTO: CONFÉRENCE SUR « EXPÉRIENCE-CLIENT ADÈLE »  
PAR JOCELYN THÉORET, ING., MBA, PMP  
DIRECTEUR PRINCIPAL CHEZ RAYMOND CHABOT GRANT THORNTON

### ADÈLE EST LE SEUL RÉSEAU OFFRANT AU FUTUR FRANCHISÉ TOUS CES ÉLÉMENTS À SUCCÈS RÉUNIS :

- › La meilleure notoriété auprès de la clientèle, donc un flow régulier de nouveaux clients (sans avoir à faire de sollicitation).
- › Les revenus/franchisé les plus élevés de l'industrie.
- › Une équipe de professionnels de soutien aguerris.
- › Des campagnes publicitaires de haut niveau.
- › Des outils marketing créés par des agences marketing de renom.
- › Prises d'appels de clients et futurs clients 24/7.
- › Création de votre entreprise selon les bonnes pratiques d'affaires, incluant les aspects administratifs et légaux (incorporation de votre société par un avocat et inscriptions gouvernementales).
- › Formation complète et suivis réguliers en personne sur le développement de votre entreprise.
- › Appui entier pour votre comptabilité par des firmes comptables reconnues.
- › Ligne de produits et fournitures haut de gamme personnalisés à la marque.
- › Redevances selon vos revenus (aucun frais de franchise mensuel fixe).
- › La plus haute valeur de revente de votre entreprise au moment où vous quittez le domaine.

### FORMATIONS DE PERFECTIONNEMENT PAR DES EXPERTS RECONNUS

Valeur fondamentale chez Adèle, des composantes de formations sont occasionnellement confiées à des experts et conférenciers de renom et leaders dans leur champ d'expertise.

### UN RÉSEAU PROSPÈRE ET EN SANTÉ

Signe fort de la confiance des franchisés dans le réseau et du potentiel de succès du concept, certains franchisés ambitieux achètent, au fil du temps, une seconde franchise voir plus. Adèle compte en son réseau la plus forte proportion de multi-franchisés de toute l'industrie. Voyez ici quelques exemples.

### SUIVEZ-NOUS SUR FACEBOOK



/GROUPEADELE



## Découvrez ici les portraits de trois multi- franchisés Adèle.



**Alexandro Lopez-Coderre**  
Maillon d'or | catégorie « Jeune entrepreneur »

ALEXANDRO LOPEZ-CODERRE SUR LA SCÈNE DU GALA MAILLON D'OR

### ALEXANDRO LOPEZ-CODERRE MULTI FRANCHISÉ ADÈLE



En 2009, j'avais 20 ans quand j'ai acquis ma première franchise. Bien sûr, pour y arriver, j'ai dû travailler fort pour convaincre le Groupe Adèle que j'avais le coffre pour qu'on me confie le développement de mon premier territoire, mais je l'ai eu !

Au fil des ans et au gré des opportunités qui se sont présentées, je me suis associé à mes frères qui ont joint eux aussi Adèle. Aujourd'hui, je possède avec mes frères, pas moins de cinq franchises Adèle.

Chez Adèle, l'expérience client a une réelle valeur et chaque franchisé Adèle jouit d'un concept qui reste unique. Dès les premiers contacts, j'ai été frappé par la structure, le professionnalisme et le souci du détail de ce franchiseur. Ces valeurs ne se sont jamais démenties depuis.

La maîtrise des méthodes éprouvées et bien enseignées par Adèle, me permettent d'offrir une constance et une qualité du service qui font notre renom. Tout ceci, avec une marque forte, et le succès est assuré.

Après huit ans à titre de franchisé Adèle, je suis toujours aussi motivé, aussi fier de la marque, fier de mon franchiseur et du succès qui m'est donné de vivre !

### CHANTAL LAFOREST MULTI FRANCHISÉE ADÈLE



J'étais bien installée dans une carrière d'adjointe administrative, mais croissait en moi un goût d'émancipation professionnelle et un beau désir d'indépendance. Je voulais être aux commandes de ma vie, monter ma propre entreprise. Bref, j'avais un goût de changements, mais je visais du solide.

J'ai fait beaucoup de recherches, évalué plusieurs options. Il me fallait un franchiseur fort, Adèle est devenu le choix incontournable.

J'ai « signé » ma première franchise en 2010. Après avoir bien su exploiter le concept, j'ai acquis les droits d'une autre franchise Adèle Option-Plus (réservée aux franchisés bien établis) en 2015. J'ai finalement acheté une troisième franchise Adèle récemment, toujours avec le même enthousiasme. Mon rêve entrepreneurial se réalise puisque je suis maintenant à la tête d'une belle entreprise dont je suis très fière !

Un détail qui a eu, pour moi, une certaine importance, est que je suis une personne sourde. Bien que cela représente un défi, l'ouverture d'esprit et le support d'Adèle à mon égard ont été cruciaux à mon intégration et son appui a grandement contribué à ma réussite.

### MÉLISSA HOVINGTON & TOMMY BISSON MULTI FRANCHISÉS ADÈLE



C'était un rêve pour tous deux de pouvoir évoluer en affaires en tant que couple, comme nous le faisons déjà bien dans notre vie. Notre entente entre nous était complète et ensemble nous voulions un contexte où nous pourrions évoluer sainement en étant tous deux en affaires.

Il a été facile de voir qu'avec Adèle la route allait s'ouvrir et combler nos plus beaux espoirs. En fait, nos complémentarités ont été si bien servies par le Réseau Adèle que nous avons vite eu accès au succès et à de belles possibilités de croissance. Cette croissance et nos succès ne sont pas prêts de s'arrêter, car franchement dit, nous avons un franchiseur émérite, visionnaire et très dynamique.

Une fierté que nous avons parmi de nombreuses autres est celle d'avoir pu offrir un emploi de supervision à un membre de la famille. Aujourd'hui, nous avons acquis et opérons trois franchises et notre enthousiasme envers Adèle croît autant que notre chiffre d'affaires, et ce n'est pas peu dire.